DIRECT SELLING TODAY™

29th EDITION ₹500/-

VOICE OF THE DIRECT SELLING INDUSTRY

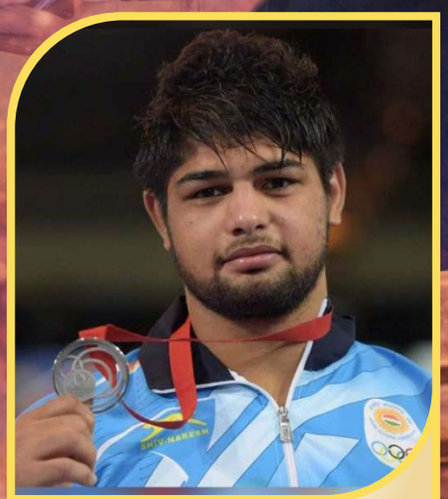
6th DIRECT SELLING TODAY CONCLAVE 2026

श्री सतिश शर्मा

माननीय मंत्री, खाद्य, नागरिक आपूर्ति एवं उपभोक्ता मामले, जम्मू एवं कश्मीर सरकार

साक्षी मलिक

ओलंपिक पदक विजेता एवं अंतरराष्ट्रीय कुश्ती खिलाड़ी



सत्यव्रत कादियान

अंतरराष्ट्रीय कुश्ती खिलाड़ी

DIRECT SELLING TRAINING ACADEMY
Educate Empower Entrepreneurs

DSTA EDGE

Empower | Drive | Govern | Excel

"Your Competitive Edge
in Compliant Direct Selling"

About DSTA EDGE:

DSTA EDGE is the corporate training division of the Direct Selling Training Academy (DSTA), designed exclusively for direct selling organizations seeking to integrate compliance, strategy, and leadership at every level.

All compliance and regulatory modules are **developed in collaboration** with **Piplbyte, India's most trusted direct selling consulting firm**.

TRAINING TRACKS & FOCUS AREAS

1. **CXO EDGE -:** *Strategic Leadership in Action*
2. **SELLER EDGE-:** *Field Force Excellence (3i + Compliance)*
3. **LEADER EDGE–:** *Influence with Integrity*
4. **STAFF EDGE–:** *From Policy to Practice*

Why Choose DSTA EDGE?

- Customized for direct selling businesses
- Real-time updates aligned with Indian legal frameworks
- Delivered by senior consultants, legal advisors, and strategists
- Let your teams lead the change — the compliant and strategic way.

Book a DSTA Session Now-+9176698 06793

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

India's FIRST Direct Selling Magazine

PUBLISHER & CHIEF EDITOR
Rahul Sudan

CHIEF EXECUTIVE OFFICER
Puuneet Jadwani

MARKETING & CIRCULATION TEAM
Jyotsna Kumar
Sandhya Sharma
Sweksha Singh

EDITOR TEAM
Sweety Kumari

CREATIVE TEAM
Amit Rastogi

DIGITAL MARKETING TEAM
Deependra Tiwari

COMMERCIAL TEAM
Rajat Choudhary

DIRECT SELLING TODAY

788, 7th Floor, Aggarwal Cyber Plaza - 2, Netaji Subhash Place, Pitampura, Delhi – 110034

+91 96675 89690

cmo@directsellingtoday.co

www.directsellingtoday.co

Get the New Edition Instantly

Just Scan !

RNI No: A/F

©2019 Direct Selling Today, All rights reserved. Reproduction in whole or in part, of any text, photograph, or illustration without the publisher's written is prohibited. The publisher may accept unsolicited manuscripts, but assumes no responsibility for their return or acceptance.The views and opinions expressed in this magazine are those of the respective authors and contributors are not necessarily endorsed by the publication. The advertising material is published by the advertises as provided. The publisher reserves the right to refuse any advertisement.While every – effert has been made to ensure the accuracy of information contained in this magazine, the publication shall not be hold responsible for any inadvertent errors or omission.

डायरेक्ट सेलिंग कॉन्क्लेव 2026

डायरेक्ट सेलिंग उद्योग की आवाज का भारत का पहला मंच

भारत में डायरेक्ट सेलिंग उद्योग तेजी से आगे बढ़ रहा है, और इस विकास के साथ-साथ 'सहयोग, पारदर्शिता और जिम्मेदार व्यवसायिक प्रथाओं' का महत्व भी बढ़ता जा रहा है। इसी उद्देश्य के साथ 'डायरेक्ट सेलिंग कॉन्क्लेव 2026' का आयोजन किया गया है एक ऐसा मंच जहाँ 'उद्योग के नेता, नीति-निर्माता, उद्यमी और पेशेवर' एक साथ आकर अपने विचार साझा करते हैं और उद्योग के भविष्य पर सार्थक चर्चा करते हैं।

यह कॉन्क्लेव केवल एक कार्यक्रम नहीं, बल्कि 'संवाद और सीखने का एक महत्वपूर्ण मंच' है। यहाँ विशेषज्ञ नियामकीय बदलाव, उपभोक्ता संरक्षण, नैतिक विपणन और अनुपालन जैसे महत्वपूर्ण विषयों पर अपने विचार साझा करते हैं। इससे कंपनियों को उद्योग के मानकों को बेहतर समझने और अपने व्यवसाय को जिम्मेदारी के साथ आगे बढ़ाने में सहायता मिलती है।

इस कॉन्क्लेव की एक विशेषता यह भी है कि यहाँ 'उद्योग के सफल नेता और उद्यमी अपने वास्तविक अनुभव और यात्राएँ साझा करते हैं'। उनकी कहानियाँ यह दर्शाती हैं कि डायरेक्ट सेलिंग किस प्रकार लोगों को उद्यमिता का अवसर प्रदान करती है और आर्थिक आत्मनिर्भरता की दिशा में एक मजबूत मार्ग बनाती है।

साथ ही, यह मंच 'नेटवर्किंग और सहयोग के लिए भी अत्यंत उपयोगी' है। कंपनियाँ, सलाहकार और पेशेवर एक-दूसरे से जुड़ते हैं, नए विचारों पर चर्चा करते हैं और भविष्य की साझेदारियों के अवसर तलाशते हैं।

आगे बढ़ते हुए, डायरेक्ट सेलिंग कॉन्क्लेव जैसे मंच उद्योग को 'एकता, जिम्मेदार विकास और मजबूत इकोसिस्टम' की दिशा में आगे ले जाते हैं और डायरेक्ट सेलिंग समुदाय की सामूहिक आवाज को और मजबूत बनाते हैं।

Truly Yours

Rahul Sudan
Publisher & Chief Editor
Direct Selling Today Magazine

FEDERATION OF INDIAN DIRECT SELLING INDUSTRIES

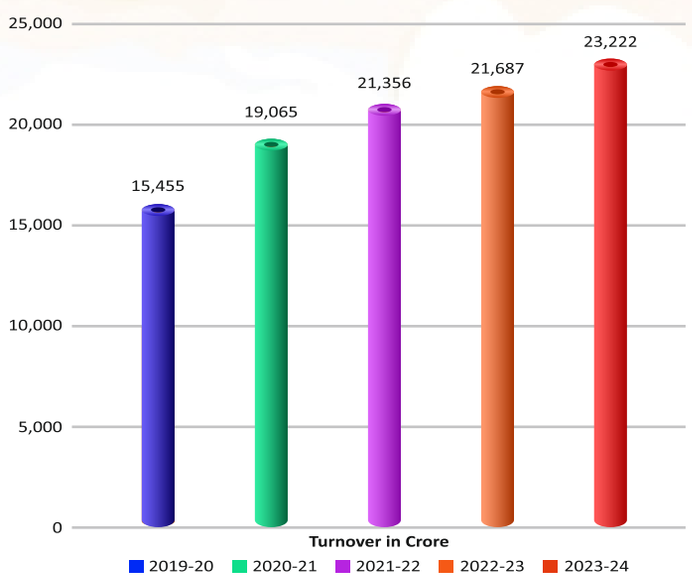
DIRECT SELLING **INDUSTRY REPORT**

FY 2019 – 2024

A Comprehensive Insight into

India's Direct Selling Ecosystem

- Growth rate of turnover FY 2022-23 to FY 2023-24 is 7%



KEY HIGHLIGHTS

- Industry Growth Trends
- Regional Market Analysis
- Turnover & Market Share Insights
- Policy & Regulatory Overview
- Data sourced from MCA filings

Scan QR Code

To Read The Complete Industry Report

For more details, contact us:
+91 9560714455

PUBLISHED BY

Federation of Indian Direct Selling Industries (FIDSI)

www.fidsi.co.in

ONE STOP SOLUTION
FOR EVERYTHING ABOUT SPICES UNDER ONE ROOF

Kalprishi
Flavours that Celebrate

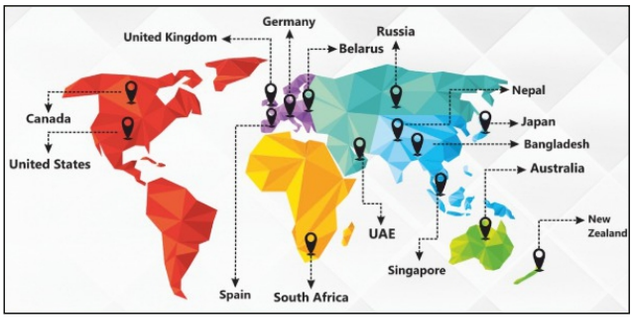
RishiPal GUPTA & SONS
One stop solution for spices

Kalprishi Spices

A LEGACY OF PURITY & FLAVOR

Rooted in the rich heritage of Rishipal Gupta & Sons, a name trusted in the spice industry for over 75 years, we bring you Kalprishi Spices—crafted with decades of expertise and a commitment to purity. Every spice carries forward our tradition of quality, ensuring you experience the finest and healthiest flavors in every bite. A BRC certified company having the best infrastructure Cold Store spaces, In-house testing LAB facility, Production machine Packing Machine and latest Printing Machine. We are blessed to be serving some of the most sought after spices & seasoning manufacturer, ketchup & pickle manufacturers, Rice & Merchant Exporters, Branded Spices Manufacturers Food Chains, HoReCa Industry, Namkeen & Snacks manufacturers, confectionery manufacturers & exporters and already we are present in more than 25 Countries.

Our Unique Blends that you cannot find any where



BRC FOOD CERTIFICATED

SMETA | Sedex
SMETA the Sedex Members Ethical Trade Audit

FSSC 22000

MSME Zed CERTIFICATION

Plant Address: Killa No. 66/9/1, 9/2 Village Wazidpur Saboli, Kundli, Distt. Sonipat, Haryana-131029, Ph. No. 7496984024, 7838559986, 9810217865,
E-mail: export@rpgsspices.com, info@kalprishifoods.com

Expand YourPortfolio with ZOLINA EXPRESS

Looking for a new product to boost your direct selling business?

Partner with Zolina Express to add an exclusive line of private label teas. Our high-quality, custom blends will give your distributors a product they'll be proud to sell, driving sales and building customer loyalty.

WHY PARTNER WITH US?

Premium Quality:
Sourced from the bestgardens.

Custom Blends:
Unique teas tailored to your brand.

High Profit:
Excellent margins to boost your earnings.

Hassle-Free:
We handle the entire process for you.

CONTACT US TODAY TO LEARN MORE.

+91 97173 50052
CONTACT@ZOLINAEXPRESS.COM
+91 98320 44477
WWW.CHAIOM.COM

READY TO GROW?

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

माननीय श्री सतीश शर्मा जी

मंत्री, खाद्य, नागरिक आपूर्ति एवं उपभोक्ता मामले, जम्मू एवं कश्मीर सरकार

डायरेक्ट सेलिंग टुडे कॉन्क्लेव 2026 में अपने संबोधन में उन्होंने कहा कि डायरेक्ट सेलिंग उद्योग रोजगार और business growth का एक महत्वपूर्ण माध्यम है।

उन्होंने जोर दिया कि डायरेक्ट सेलिंग कंपनियों और डायरेक्ट सेलर्स के लिए सहयोगात्मक पारिस्थितिकी तंत्र आवश्यक है।

उन्होंने यह भी कहा कि हर चुनौती को प्यार और मोहब्बत से जीता जा सकता है।

साथ ही, उन्होंने कहा कि सरकार और industry मिलकर विकास को आगे बढ़ा रहे हैं।

"प्रेम और सकारात्मक सोच ही हर सफलता की असली शक्ति है।"

डॉ. एम. ए. अलीम

अध्यक्ष, सीआईआई जम्मू एवं कश्मीर, विशिष्ट अतिथि

कॉन्क्लेव में अपनी उपस्थिति के दौरान उन्होंने डायरेक्ट सेलिंग उद्योग के प्रति पूर्ण समर्थन व्यक्त करते हुए डायरेक्ट सेलिंग कंपनियों और डायरेक्ट सेलर्स के लिए एक अनुकूल और ecosystem की आवश्यकता पर बल दिया।

उन्होंने employment और business expansion में इस क्षेत्र की महत्वपूर्ण भूमिका को रेखांकित किया।

हमें अत्यंत गौरव और सम्मान की अनुभूति हुई जब माननीय ब्रिगेडियर **डॉ. अनिल कोहली** जी की गरिमामयी उपस्थिति ने Direct Selling Today 6th Conclave 2026 को विशेष बना दिया।

पद्म भूषण, पद्म श्री एवं डॉ. बी.सी. रॉय अवॉर्ड से सम्मानित **डॉ. कोहली** जी का अनुभव, नैतिकता और सुशासन पर उनके विचारों ने पूरे संवाद को नई दिशा और गहराई दी।

DIRECT™ SELLING TODAY
Voice Of The Direct Selling Industry

साक्षी मलिक जी एवं सत्यव्रत कादियन जी

हमें गर्व और सम्मान की अनुभूति हुई जब उनकी गरिमामयी उपस्थिति ने **Direct Selling Today 6th Conclave 2026** को विशेष बना दिया।

उनके विचारों ने यह स्पष्ट किया कि **अनुशासन, ईमानदारी और उद्देश्यपूर्ण सोच ही सफलता की नींव हैं।**

उन्होंने यह भी बताया कि **Direct Selling आत्मनिर्भरता का एक सशक्त माध्यम है** और इसमें **'युवा शक्ति की महत्वपूर्ण भूमिका'** है।

अनुशासन और सही सोच ही हर सफलता की असली पहचान है।"

श्री हेम पांडेय, IAS (सेवानिवृत्त)

पूर्व सचिव, उपभोक्ता मामले मंत्रालय, भारत सरकार

Conclave में शामिल होकर अपने विचार साझा करने के लिए उनका हार्दिक धन्यवाद। उन्होंने **product research, quality और innovation** को **consumer trust** की मजबूत नींव बताया, साथ ही **direct selling** को रोजगार और **entrepreneurship** का सशक्त माध्यम बताया।

उनके विचार **industry** को एक **transparent** और **consumer-focused** दिशा में आगे बढ़ने की प्रेरणा देते हैं।

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

DIRECT™ SELLING CONCLAVE

DIRECT™ SELLING TODAY
Voice Of The Direct Selling Industry

asort

श्री अम्बरीश रंजन

(डायरेक्टर, असार्ट)

डायरेक्ट सेलिंग टुडे कॉन्क्लेव 2026 में पैनलिस्ट के रूप में ने अपने विचार साझा किए। उन्होंने बताया कि डायरेक्ट सेलिंग में सतत विकास के लिए नवाचार, मजबूत नेतृत्व और लोगों को केंद्र में रखकर काम करना बेहद जरूरी है।

उन्होंने इस बात पर जोर दिया कि सही सोच, प्रशिक्षण और नैतिक कार्यप्रणाली के माध्यम से डायरेक्ट सेलस को सशक्त बनाना ही इंडस्ट्री की विश्वसनीयता और दीर्घकालिक सफलता की कुंजी है।

DIRECT SELLING TODAY™
Voice Of The Direct Selling Industry

VESTIGE™
wish you wellth

श्री अजय सूरी 'हॉल ऑफ फेम' में सम्मानित

सीईओ, वेस्टीज मार्केटिंग प्रा. लि.

Direct Selling Today को यह बताते हुए गर्व हो रहा है कि डायरेक्ट सेलिंग उद्योग के एक प्रेरणादायक नेता, **श्री अजय सूरी, सीईओए वेस्टीज मार्केटिंग प्रा. लि.,** को 'हॉल ऑफ फेम' में सम्मानित किया गया है।

21 वर्षों से अधिक के अपने शानदार सफर में, वेस्टीज ने **innovation, collaboration** और मजबूत **leadership** के दम पर स्वयं को एक अग्रणी भारतीय **multinational** डायरेक्ट सेलिंग कंपनी के रूप में स्थापित किया है।

श्री अजय सूरी ने अपने विचार साझा करते हुए एक महत्वपूर्ण बात पर जोर दिया-

सिस्टम किसी एक **committee** या **organization** द्वारा नहीं बनता, बल्कि हर लीडर और हर व्यक्ति के **collective effort** से तैयार होता है। यही सिस्टम **long term productivity** और **sustainable growth** की नींव है।

आज, जब तकनीक तेजी से उद्योग को परिवर्तित कर रही है, वेस्टीज इस बदलाव को एक अवसर के रूप में देखते हुए नवाचार–आधारित विकास की दिशा में आगे बढ़ रहा है।

Direct Selling Today की ओर से श्री अजय सूरी और पूरी वेस्टीज टीम को इस प्रतिष्ठित उपलब्धि के लिए हार्दिक बधाई।

DIRECT SELLING TODAY™
Voice Of The Direct Selling Industry

NU SKIN
DISCOVER THE BEST YOU™

भारत: डायरेक्ट सेलिंग इंडस्ट्री का अगला विकास इंजन

तेजी से बढ़ती अर्थव्यवस्था, डिजिटल क्रांति और विशाल जनसंख्या के साथ, भारत डायरेक्ट सेलिंग इंडस्ट्री के लिए वैश्विक स्तर पर सबसे बड़ा अवसर बनकर उभर रहा है।

“ भारत में डायरेक्ट सेलिंग इंडस्ट्री की संभावनाएं अभूतपूर्व हैं और आने वाले वर्षों में इसका विकास दोगुना होने जा रहा है। ”

भारत का मजबूत डिजिटल इकोसिस्टम, इंटरनेट की बढ़ती पहुंच और एक जागरूक एवं अनुकूल उपभोक्ता वर्ग इस इंडस्ट्री को नई दिशा दे रहा है। डायरेक्ट सेलिंग आज केवल एक व्यवसाय नहीं, बल्कि लाखों लोगों के लिए आत्मनिर्भरता और उद्यमिता का सशक्त माध्यम बन चुका है।

आने वाले 3–5 वर्षों में भारत इस उद्योग के विकास को दोगुनी गति देने की क्षमता रखता है।

श्री चंद्रमूर्ति थिरुकन्नापिरन

मैनेजिंग डायरेक्टर, न्यू स्किन एंटरप्राइजेज

Empowering Lives | Creating Entrepreneurs | Driving Growth

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

AURETICS®

YOUR NO.1 GROWTH PARTNER

Ms. Karishma Gupta

CEO, Auretics Limited

Mr. Arjun Gupta

Director, Auretics Limited

Mr. Arjun Gupta

INNOVATIVE PRODUCT AWARD

Auretics Limited

Recognised for developing innovative and impactful products that reflect creativity, smart solutions, and a strong customer-centric approach. Under the leadership of **Mr. Arjun Gupta, Auretics Limited** continues to set **benchmarks in innovation and product excellence.**

Mrs. Karishma Gupta

CEO OF THE YEAR (FEMALE)

Auretics Limited

Honouring a visionary female leader for outstanding leadership, business excellence, and impactful contribution. **Mrs. Karishma Gupta** is recognised for driving growth, inspiring teams, and leading with clarity and integrity.

Mr. Rajpal Singh

OUTSTANDING LEADERSHIP AWARD

Auretics Limited

A distinguished leader recognised for exceptional leadership, team inspiration, and consistent contribution towards organisational excellence and success.

DIRECT™ SELLING TODAY
Voice Of The Direct Selling Industry

...brings happiness to life

Mr. Amit Grover
Director,
EffulgencEra Evolution *Pvt. Ltd.*

Mr. Subodh Gupta
Managing Director,
EffulgencEra Evolution *Pvt. Ltd.*

Mr. Subodh Gupta

INNOVATIVE EMERGING COMPANY OF THE YEAR

Effulgencera Evolution Private Limited

Recognised for redefining growth through breakthrough **ideas, innovation-driven strategies,** and strong execution, building a future-ready and impact-focused organisation.

Mr. Tarjinder Singh

INFLUENTIAL LEADER AWARD

Effulgencera Evolution Private Limited

A distinguished leader honoured for inspiring people, guiding teams with clarity and vision, and creating a meaningful and lasting impact in the world of leadership.

Mr. Vijay Shergill

OUTSTANDING LEADERSHIP EXCELLENCE AWARD

Effulgencera Evolution Private Limited

An inspiring leader celebrated for exceptional vision, strategic direction, and consistently driving teams and organisations toward sustainable success and excellence.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

SHPL

Mr. Gopal Kundu / ***Director,*** *Saarvasri Herbs Private Limited*

Mr. Gopal Kundu

EMERGING
BUSINESS EXCELLENCE AWARD

Saarvasri Herbs Private Limited

Recognized for driving emerging business excellence by empowering healthier lives through **nature-driven products, ethical practices,** and **sustainable entrepreneurial leadership.**

Mr. Rakesh Kumar Jha

TEAM BUILDER AWARD

Saarvasri Herbs Private Limited

A dedicated leader recognized for exceptional **team-building skills,** fostering strong **collaboration, nurturing talent,** and **driving collective success** through unity and shared vision.

Mr. Ajay Chadha

NETWORK
LEADERSHIP EXCELLENCE AWARD

Saarvasri Herbs Private Limited

An influential leader celebrated for building **strong networks, inspiring collaboration,** and guiding teams with **strategic clarity** toward sustained growth and remarkable success.

Ayubal Wellness

India's Leading Manufacturer of Herbal & Ayurveda Products

YOUR TRUSTED HERBAL MANUFACTURING PARTNER

What We Offer:

- Third-Party Manufacturing
- White/Private Label Solutions
- Custom Formulations
- Loan Licensing

Product Categories:

- Herbal Juices, Kwath, Syrups
- Tablets, Capsules, Powders
- Chyawanprash, Drops, Enzymes
- Hair Care, Skin Care, Dental Care
- Soaps, Pain Relief, Baby Care, Wellness Shots

Why Choose Us:

- Premium Quality Ingredients
- Certified Manufacturing (GMP, ISO, FSSAI)
- Expert R&D Team
- Nationwide & Export Supply

www.ayubalwellness.com | info@ayubalwellness.in | +91 7240015773

H1-896, Sitapura Industrial Area, Phase 3, Jaipur-302022 (Raj.)

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

ZOE™ WELLNESS

Mr. N.Shah

DIRECT SELLING GROWTH EXCELLENCE

ZOE VITAFLOW HEALTHLIFE PRIVATE LIMITED

A fast-growing direct selling brand recognised for blending premium **Ayurveda** with **innovation, integrity,** and **people-first** leadership.

Mr. Khushi Mohammad

EMPOWERMENT & GROWTH LEADERSHIP AWARD

ZOE Vitaflow Healthlife Private Limited

Honoured for empowering people to grow with **confidence, purpose,** and **sustained success** through impactful leadership.

Ms. Manjeet Kaur

INSPIRING WOMAN LEADER AWARD

ZOE Vitaflow Healthlife Private Limited

Celebrated for her inspiring journey, **resilience, and vision** that continue to motivate women to lead and rise.

Mr. Bhupender Rawat

LEADERSHIP & PERFORMANCE COACH RECOGNITION

ZOE Vitaflow Healthlife Private Limited

Recognised as a master mentor shaping high-impact leaders through **discipline, clarity,** and **performance excellence.**

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

INDUSVIVA

Beyond 21st Century

Adv. Abhilash Thomas

CEO, *IndusViva Health Sciences Pvt. Ltd.*

RSVP
RAHUL SUDAN VALUE
PODCAST

India's D2C Business PODCAST

★ ★ ★

RSVP-RAHUL SUDAN VALUE PODCAST

Powered by **Direct Selling Today**

Real conversations on D2C growth, brand building, performance marketing, AI tools & the business problems founders actually face.

D2C STRATEGY | **MARKETING** | **AI & TOOLS** | **BUSINESS GROWTH**

Scan to Subscribe

Free Always

Available on Spotify | YouTube

Guest Invitation

RSVP

RAHUL SUDAN VALUE PODCAST

Are You a D2C Founder or Expert?

We're inviting brand builders, marketers, operators, and AI innovators to share their story on the **Rahul Sudan Value Podcast** and reach thousands of D2C decision-makers.

What we talk about on the show:

- **D2C** scaling stories
- **Marketing** that works
- **AI tools** for brands
- **Business** problem-solving

Available on Spotify | YouTube

Scan the QR code or reach out to apply as a guest.

Adv. Abhilash Thomas

VOICE OF THE INDUSTRY

Indusviva Healthsciences Pvt Ltd

Adv. Abhilash Thomas is recognised as a distinguished professional for his insightful perspective, influential voice, and valuable contribution toward shaping the future of the industry. His thought leadership and balanced guidance continue to strengthen credibility and direction within the direct selling ecosystem.

Ms. Dimple & Mr. Rajesh Kumar

BRAND COUPLE OF THE YEAR

Indusviva Healthsciences Pvt Ltd

Honoured as a power couple whose collaboration, influence, and shared vision have significantly elevated brand value and market impact.

Direct Seller of the Year – Male

Mr. Pramod Pruthi

DIRECT SELLER OF THE YEAR (MALE)

Indusviva Healthsciences Pvt Ltd

Mr. Pramod Pruthi is honoured as Direct Seller of the Year (Male) and recognised as a Black Diamond Ambassador for demonstrating elite leadership, exceptional consistency, and setting exemplary standards of success and inspiration within the direct selling industry.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

evolvie Wellness & Nutrition

Mr. Antriksh Rana

RISING IMPACT COMPANY OF THE YEAR

Evolvie Wellness & Nutrition Pvt. Ltd.

A dynamic organisation recognised for its growing **influence, innovation,** and **positive impact** in the wellness and nutrition sector.

Mr. Jayesh Sharma

POWER PERFORMER AWARD

Evolvie Wellness & Nutrition Pvt. Ltd.

Honoured as an exceptional achiever for **outstanding performance, dedication,** and consistently delivering remarkable results.

DIRECT™ SELLING TODAY
Voice Of The Direct Selling Industry

WEWORLD
The world of Dreamers.

Mr. Chandradeep Withal

STARTUP PROMISING COMPANY OF THE YEAR

Weworld Marketing Private Limited

Weworld Marketing Private Limited is recognised for showcasing strong potential through vision, innovation, and effective execution. Under the leadership of **Mr. Chandradeep Withal,** the company is emerging as a promising force in the direct selling industry with a focused and future-ready growth approach.

Mr. Vineet Kumar Sharma

IMPACT LEADERSHIP

Weworld Marketing Private Limited

Mr. Vineet Kumar Sharma is honoured with the Impact Leadership Award for his visionary leadership and transformative influence. He is recognised for creating meaningful impact, inspiring teams, and driving purposeful growth with dedication and excellence.

DIRECT™ SELLING TODAY
Voice Of The Direct Selling Industry

SAFE SHOP®
DIRECT दिल से

Mr. Jeevan Kumar Magar

(Wing Commander)

Hall of Fame

Safe & Secure Online Marketing Private Limited

Mr. Jeevan Kumar Magar is inducted into the Hall of Fame in recognition of his remarkable contribution and enduring impact on the Indian Direct Selling Industry. His leadership, discipline, and commitment have significantly strengthened industry standards and inspired lasting progress.

Mr. Sanjay Jain

FLAGSHIP BEARER AWARD

Safe & Secure Online Marketing Private Limited

Mr. Sanjay Jain is honoured as the Flagship Bearer for exemplifying leadership that sets high standards and proudly advances the brand's vision. His dedication and consistency reflect true representation and forward-driven excellence.

DIRECT™ SELLING TODAY
Voice Of The Direct Selling Industry

Byooteas Life

Mohd. Mojammil

START-UP COMPANY OF THE YEAR

Byooteas Life (OPC) Private Limited

Byooteas Life (OPC) Private Limited is honoured with the Startup Company of the Year award for building a distinctive startup driven by purpose, passion, and performance. Under the leadership of **Director Mohd. Mojammil,** the company has demonstrated focused growth and a strong commitment to excellence within the direct selling industry.

Mr. Parwez Akhter

OUTSTANDING LEADERSHIP EXCELLENCE AWARD

Byooteas Life (OPC) Private Limited

Mr. Parwez Akhter is recognised with the Outstanding Leadership Excellence Award for his exceptional vision, inspiring guidance, and consistent dedication. His leadership continues to drive teams and the organisation toward sustained growth and success.

DIRECT™ SELLING TODAY

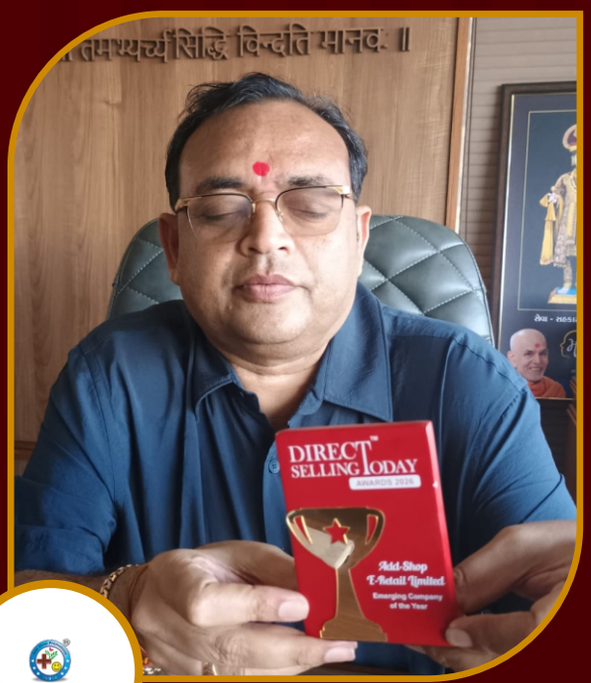
Voice Of The Direct Selling Industry

Mr. Dinesh Pandiya

EMERGING COMPANY OF THE YEAR

Add-Shop E-Retail Limited

Add-Shop E-Retail Limited is honoured with the Emerging Company of the Year award for its rapid growth, smart innovation, and strong digital business model. Under the leadership of Mr. Dinesh Pandiya, the company continues to strengthen its presence as a promising and future-focused e-retail brand.



ADD-SHOP E - RETAIL LTD.
World's Greatest Opportunity

Deccan Healthcare Limited
StayWoW

Mr. O.P. Verma

BUSINESS LEADERSHIP AWARD

Deccan Health Care Limited

Mr. O.P. Verma is honoured with the Business Leadership Award for his exceptional business acumen and visionary approach. His inspiring leadership and strategic direction continue to drive impactful growth and sustained success within the corporate landscape.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

Mr. Sanjay Panchal

ASIAN STARTUP EXCELLENCE

Terahertzcare India Private Limited

Terahertzcare India Private Limited is honoured with the Asian Startup Excellence award for its innovation-driven approach and strong entrepreneurial vision. Under the leadership of Mr. Sanjay Panchal, the company has demonstrated remarkable growth and meaningful contribution to the Asian startup ecosystem.

Ms. Priyanka Bhatia

DIGITAL DIRECT SELLING AUTHOR OF THE YEAR

Terahertzcare India Private Limited

Ms. Priyanka Bhatia is honoured as Digital Direct Selling Author of the Year for shaping the future of digital direct selling through insightful strategies, practical guidance, & empowering content that inspires aspiring entrepreneurs.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

Mr. Amit Kuri

START-UP LEADERSHIP

Adhishri Marketing Private Limited

Adhishri Marketing Private Limited is recognised for Startup Leadership, demonstrating agility, innovation, and entrepreneurial excellence. Under the leadership of **Mr. Amit Kuri,** the company continues to build a strong foundation driven by vision and performance.

Mr. Dewanand Yadav

START-UP ICON

Tercelherbs Private Limited

Tercelherbs Private Limited is recognised as a Startup Icon for its innovation-driven approach, strong vision, and impactful presence within the entrepreneurial ecosystem. Under the leadership of **Mr. Dewanand Yadav,** the company continues to build a promising and future-focused growth path.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

Mr. Ravinder Kumar Pundir

START-UP EXCELLENCE AWARD

Mannat India Marketing Private Limited

Mannat India Marketing Private Limited is honoured with the Startup Excellence Award for demonstrating strategic growth, innovation, and disciplined execution. Under the leadership of **Mr. Ravinder Kumar Pundir,** the company continues to strengthen its presence with a focused and performance-driven approach.

Mr. Dig Vijay & Mr. Anan Ahire

STARTUP SUCCESS AWARD

Bigwhale Marketing Private Limited

Bigwhale Marketing Private Limited is honoured with the Startup Success Award for achieving remarkable progress through clear strategy, operational speed, and smart execution. Under the leadership of **Mr. Dig Vijay & Mr. Anan Ahire,** the company continues to demonstrate focused growth and entrepreneurial excellence.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

Mr. C.S. Rathore & Mr. Rakesh Joshi

NEXTGEN BUSINESS COMPANY OF THE YEAR

Royals E Bazaar

Royals E Bazaar is honoured as the NextGen Business Company of the Year -2026 for its forward-thinking approach, innovative strategies, and modern business practices. Under the leadership of **Mr. C.S. Rathore and Mr. Rakesh Joshi,** the company continues to demonstrate strong growth and adaptability in the evolving new-age business landscape.

Mr. Charles Dhanraj Sagayaraj

RISING SERVICE STARTUP AWARD

Avere Voyage (OPC) Pvt. Ltd

Avere Voyage (OPC) Private Limited is recognised as a trusted travel enterprise led with vision and excellence. Under the leadership of **Mr. Charles Dhanraj Sagayaraj,** the company continues to deliver quality services and create memorable travel experiences with professionalism and reliability.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

Mr. S. Attri

BEST TEAM MENTOR AWARD

RCM Consumer Products Pvt. Ltd.

Mr. S. Attri is honoured with the Best Team Mentor Award for his exceptional mentorship and ability to build motivated, high-performing, and successful teams. His guidance and leadership continue to inspire growth and collective excellence within the organisation.

Mr. Pankaj Kumar

DIGITAL CONTENT CREATOR

RCM Consumer Products Pvt. Ltd.

Mr. Pankaj Kumar is recognised as a Digital Content Creator for his creative storytelling and ability to craft engaging content that informs, inspires, and connects with audiences across digital platforms.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

Mr. Sanjay Singh Rajput

FLAGSHIP BEARER

Naswiz Retails Private Limited

Mr. Sanjay Singh Rajput is honoured as the Flagship Bearer for exemplifying leadership that upholds excellence and proudly represents the brand's vision and values. His dedication and commitment continue to strengthen the organisation's growth and identity.

Dr. Thomaskutty Pappy

PRODUCT TRAINER OF THE YEAR

Doctrine Nirogi4life(OPC)Pvt. Ltd.

Dr. Thomaskutty Pappy is honoured as Product Trainer of the Year for his exceptional ability to simplify complex product knowledge and deliver practical, results-driven training. His expertise continues to empower teams and strengthen product understanding across the organisation.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

Mr. Nageshwar Shukla

BUSINESS TRAINER OF THE YEAR

A life and business coach dedicated to transforming clarity into impact, **Mr. Nageshwar Shukla** has empowered thousands to break limiting beliefs, strengthen their mindset, and achieve purpose-driven success.

With a vision to build a global community of conscious leaders and entrepreneurs, he inspires individuals to lead with integrity, grow with intention, and create meaningful impact — shaping the future, one mind at a time.

ML. Ahmad

BUSINESS TRANSFORMATION COACH

NV Shoppe Sales & Marketing Pvt. Ltd.

Mr. Ahmad is honoured as a Business Transformation Coach for driving business growth through strategic transformation, performance excellence, and leadership development. His guidance continues to empower organisations and teams to achieve structured and sustainable success.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

Mr. Mahavir Singh Kaintura

LEADERSHIP TRAINER

VLCC Wellscience

Mr. Mahavir Singh Kaintura is recognised as a Leadership Trainer for inspiring and developing future leaders. Through his dynamic training approach, he empowers individuals and teams to unlock their full potential and achieve performance excellence.

Mr. Ganga Ram

CONSUMER BRAND OF THE YEAR

Solfit Energy Private Limited

Solfit Energy Private Limited is honoured as Consumer Brand of the Year for its commitment to quality, innovation, and strong customer impact in the energy solutions sector. Under the leadership of Director **Mr. Ganga Ram,** the company continues to build trust and deliver reliable energy solutions.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

Mr. Surender Vats

VOICE OF THE INDUSTRY

Mr. Surender Vats is recognised as a Voice of the Industry for his strong vision, influential presence, and meaningful contributions toward shaping the growth and direction of the industry.

Mr. Jitender Arora

Chief Business Officer, Shoolini University

Mr. Karan Kapila

Marketing Head

Receiving the **Voice of the Industry Award** in recognition of **Shoolini University's** consistent efforts as the first university in Asia to introduce Direct Selling education*, strengthening the connection between academia and industry, and promoting industry-oriented learning and innovation.

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

डायरेक्ट सेलिंग के भविष्य की दिशा

Growth, Challenges & Opportunities in Direct Selling Industry

Direct Selling Today Conclave 2026' एक राष्ट्रीय स्तर का मंच है, जहां डायरेक्ट सेलिंग उद्योग के शीर्ष नेता, कंपनियां और विशेषज्ञ एक साथ आकर **industry** के वर्तमान परिघ य, चुनौतियों और भविष्य की दिशा पर चर्चा करते हैं।

इस मंच पर हुए विचार–विमर्श ने स्पष्ट किया कि डायरेक्ट सेलिंग आज 'रोजगार, उद्यमिता और आर्थिक विकास का एक महत्वपूर्ण माध्यम' बनकर उभर रहा है।

Shaping the Future of Direct Selling

इस सत्र में **industry leaders** ने **leadership, innovation** और **growth strategies** पर अपने विचार रखते हुए बताया कि:

- डायरेक्ट सेलिंग 'रोजगार और उद्यमिता का सशक्त माध्यम' है
- **Transparency** और **ethical practices** से **consumer trust** मजबूत होता है
- **Training** और **skill development industry growth** की **Key** हैं
- **Government–Industry collaboration sustainable development** के लिए जरूरी है

DIRECT™ SELLING TODAY
Voice Of The Direct Selling Industry

Biggest Challenges & Opportunities

Panel Discussion 2nd

इस सत्र में industry experts ने वर्तमान चुनौतियों और अवसरों पर चर्चा करते हुए बताया कि:

- **Trust ही foundation है - पारदर्शिता और सही जानकारी जरूरी है**
- **Awareness gap - लोगों में सही समझ बढ़ाने की जरूरत है**
- **Responsible leadership - सही guidance growth को दिशा देता है**
- **Digital adoption - technology अपनाना समय की मांग है**

Key Takeaway

डायरेक्ट सेलिंग उद्योग तेजी से आगे बढ़ रहा है और यह 'रोजगार, entrepreneurship और economic growth का एक मजबूत स्तंभ बनता जा रहा है।

सही दिशा, मजबूत leadership और collaborative efforts के साथ यह industry, transparent, consumer-focused और future-ready ecosystem की ओर बढ़ रही है।

DIRECT SELLING PROFILE

डायरेक्ट सेलिंग प्रोफाइल

डायरेक्ट सेलर्स की असली पहचान

डायरेक्ट सेलिंग प्रोफाइल भारत का पहला ऐसा प्लेटफॉर्म है जो सिर्फ डायरेक्ट सेलर्स के लिए बनाया गया है। यहाँ आप अपनी प्रोफेशनल पहचान बना सकते हैं, अपनी उपलब्धियों को दिखा सकते हैं और इंडस्ट्री लीडर्स से जुड़ सकते हैं।

भारत की डायरेक्ट सेलिंग इंडस्ट्री ने FY 2023–24 में □23, 222 करोड़ का टर्नओवर दर्ज किया है और 7% की शानदार ग्रोथ दिखाई है। ऐसे समय में Direct Selling Profile हर डायरेक्ट सेलर को एक Verified, Credible और Inspiring Digital Identity देता है, जिससे आपका भरोसा बढ़ता है और नेटवर्क मजबूत होता है।

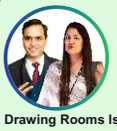
जानिए डायरेक्ट सेलिंग प्रोफाइल मेंम्बर्स ने क्या कहा ?

नरसी ग्रेवाल
वरिष्ठ लीडर एवं यूनिवर्सल क्राउन एम्बेसडर, SafeShop India

भरोसा और नैतिकता ही डायरेक्ट सेलिंग की रीढ़ हैं। Verified प्रोफाइल से विश्वास बढ़ता है और यह पूरे इंडस्ट्री के लिए एक नया स्टैंडर्ड सेट करता है।

प्रेम कुमार पी
रॉयल ब्लैक डायमंड एम्बेसडर , IndsViva

डायरेक्ट सेलिंग में शिक्षा सबसे महत्वपूर्ण है। डायरेक्ट सेलिंग प्रोफाइल ऐसा प्लेटफ र्म है जो सही जानकारी और सही मार्गदर्शन देता है और हर डायरेक्ट सेलर की मेहनत को पहचान दिलाता है।

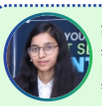


महावीर सिंह कैंतुरा और सोनम कैंतुरा
संस्थापक -Yes We Will

Drawing Rooms Is Digital Rooms तक – डायरेक्ट सेलिंग प्रोफाइल अगला बड़ा कदम है। हर डायरेक्ट सेलर को अपनी Journey यहाँ डॉक्युमेंट करनी चाहिए ताकि वे आने वाली पीढ़ियों के लिए Legacy छोड़ सकें।

सुमन सुन्द्रियाल
क्राउन डायमंड डायरेक्टर , Modicare, PGDDS इन डायरेक्ट सेलिंग

महिला सशक्तिकरण की सबसे बड़ी जरूरत है कि महिलाएँ आर्थिक रूप से स्वतंत्र बनें। डायरेक्ट सेलिंग यह अवसर देती है और डायरेक्ट सेलिंग प्रोफाइल इन कहानियों को सामने लाकर लाखों और महिलाओं को प्रेरित करेगा।



स्वीटी कुमारी
को–फाउंडर, डायरेक्ट सेलिंग प्रोफाइल , कोऑर्डिनेटर, D2CIA, PGDDS एवं MBA इन डायरेक्ट सेलिंग मैनेजमेंट

डायरेक्ट सेलिंग प्रोफाइल सिर्फ एक प्लेटफॉर्म नहीं है यह हर डायरेक्ट सेलर को सम्मान और पहचान देने का मिशन है। Co-Founder के रूप में और D2CIA की Coordinator होने के नाते, मुझे विश्वास है कि आने वाले समय में यह प्लेटफॉर्म हर डायरेक्ट सेलर का Trusted Identity Card बनेगा।

SPECIAL LAUNCH OFFER

Your Global Direct Seller's Profile Only

Create Your
Profile Today

Contact us:
+91 9315360537

Rs. 999/-

piplbyte INFOTECH

D2C INDUSTRY CONSULTANCY

simplified...

Kya aapke Product Labels 100% Compliant hain?

Galat label = Legal Risk + Market Rejection

Sahi label = Trust + Sales Growth

Piplbyte Infotech ke saath paayein

complete compliance support:

- ✓ Product Label Compliance Check
- ✓ FSSAI / Legal Metrology Verification
- ✓ Content & Claims Analysis
- ✓ Error-Free Label Approval Support

Aaj hi apna product label **verify karwayein** aur apne **business** ko safe aur **scalable banayein.**

+91 9315360537

piplbyte.info@gmail.com

Legal risk se bachein aur market rejection ko avoid karein
compliance hi smart growth ka base hai.

रोजगार, आत्म-रोजगार और भारत में डायरेक्ट सेलिंग की भूमिका

Sweety Kumari
Assistant Editor, Direct Selling Today
MBA, Direct Selling Management

भारत में रोजगार का स्वरूप तेजी से बदल रहा है। अब लोग केवल पारंपरिक नौकरियों तक सीमित नहीं रहना चाहते, बल्कि आत्म–रोजगार (self-employment) और छोटे व्यवसायों की ओर भी बढ़ रहे हैं।

जब FIDSI रिपोर्ट, GEM रिपोर्ट और PLFS डेटा को एक साथ देखा जाता है, तो एक स्पष्ट तस्वीर सामने आती है।

भारत में नौकरी के साथ-साथ अपना काम करने की प्रवृत्ति लगातार बढ़ रही है।

आंकड़ों में दिखती बदलती तस्वीर

पिछले कुछ वर्षों में डायरेक्ट सेलिंग उद्योग ने स्थिर और सकारात्मक वृद्धि दर्ज की है।

Rs.15,455 करोड़ (FY 2019–20) से बढ़कर
Rs. 23,222 करोड़ (FY 2023–24) तक का सफर
और हाल ही में 7% की वार्षिक वृद्धि
यह केवल वृद्धि नहीं, बल्कि एक संगठित और जिम्मेदार इंडस्ट्री की ओर बढ़ने का संकेत है।

Direct Selling Rules 2021 के लागू होने के बाद इंडस्ट्री में पारदर्शिता (transparency) और अनुपालन (compliance) मजबूत हुआ है। कंपनियों की संख्या में कमी यह दर्शाती है कि अब उद्योग में गुणवत्ता और विश्वसनीयता को प्राथमिकता दी जा रही है।

आत्म-रोजगार की बढ़ती भूमिका

PLFS के अनुसार, भारत में आत्म–रोजगार आज भी रोजगार का एक बड़ा हिस्सा है, विशेष रूप से युवाओं और महिलाओं के बीच। हालांकि, एक बड़ी संख्या अभी भी **अनौपचारिक और कम आय वाले कार्यों** में जुड़ी हुई है।

ऐसे में, यह आवश्यक हो जाता है कि लोगों को ऐसे अवसर मिलें जो:

- लचीले (flexible) हों
- और आय के स्थिर (sustainable) स्रोत प्रदान करें

इच्छा है, लेकिन शुरुआत नहीं

GEM रिपोर्ट बताती है कि भारत में लोगों में उद्यम शुरू करने की मजबूत इच्छा है। लेकिन कई कारण इस रास्ते में रुकावट बनते हैं:

- असफलता का डर
- पूंजी की कमी
- सही मार्गदर्शन का अभाव

इसी अंतर को "Latent Entrepreneurship" कहा जाता है जहाँ इच्छा तो होती है, लेकिन शुरुआत नहीं हो पाती।

डायरेक्ट सेलिंग: एक व्यावहारिक रास्ता

इस परिस्थिति में, डायरेक्ट सेलिंग एक सरल और सुलभ विकल्प के रूप में सामने आती है। यह मॉडल लोगों को:

- कम निवेश में शुरुआत करने का अवसर देता है
- खुद का व्यवसाय बनाने का मौका देता है
- अपनी सुविधा के अनुसार काम करने की स्वतंत्रता देता है

यह उद्योग मुख्य रूप से Health & Wellness और Personal Care जैसे क्षेत्रों पर आधारित है जो रोजमर्रा की जरूरतों से जुड़े हैं।

खास बात यह है कि:-

- इसमें **महिलाओं की भागीदारी** उल्लेखनीय है
- विशेष रूप से **35-50 वर्ष आयु वर्ग** के लिए यह एक प्रभावी विकल्प बन रहा है

नियमन से बढ़ा विश्वास

2021 के बाद लागू नियमों ने डायरेक्ट सेलिंग उद्योग को एक मजबूत आधार दिया है।

- पारदर्शिता बढ़ी
- जवाबदेही स्पष्ट हुई
- उपभोक्ताओं का विश्वास मजबूत हुआ हालांकि, इस प्रगति को बनाए रखने के लिए जरूरी है कि:

सभी राज्यों में नियमों का समान रूप से पालन हो और जागरूकता व प्रशिक्षण पर निरंतर ध्यान दिया जाए

निष्कर्ष: आगे की दिशा

भारत की रोजगार चुनौती केवल अधिक नौकरियां पैदा करने तक सीमित नहीं है।

लोगों को कमाने के भरोसेमंद और संरचित अवसर देना भी उतना ही महत्वपूर्ण है।

आत्म–रोजगार भविष्य में भी महत्वपूर्ण भूमिका निभाएगा। और यदि सही नियमों और पारदर्शिता के साथ संचालित किया जाए, तो **डायरेक्ट सेलिंग एक मजबूत और विश्वसनीय विकल्प बन सकती है।**

DIRECT™ SELLING TODAY

Voice Of The Direct Selling Industry

India's FIRST Direct Selling Magazine

DIRECT™ SELLING TODAY
Voice Of The Direct Selling Industry
PODCAST

DIRECT SELLING PROFILE

डायरेक्ट सेलिंग टुडे के बारे में
अधिक जानकारी प्राप्त करने के लिए
अभी स्कैन करें।

For Advertisement, Sales of Magazine Kindly Contact

Like Us On Facebook
@DirectSellingToday

Follow Us On Instagram
directsellingtoday

Follow Us On LinkedIn
direct-selling-today

Join Exclusive Indian Direct Selling Community

+91 9667589690